

Autentyczność w sprzedaży B2B



SEBASTIAN SAUTER SZKOLENIA I ROZWÓJ

CO TO JEST?

To nie jest typowe szkolenie sprzedażowe.

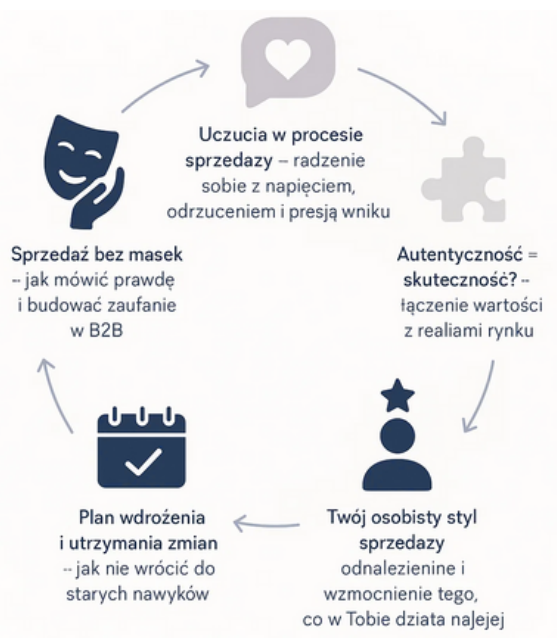
To 5 spotkań, które pomogą Ci odnaleźć własny, spójny ze sobą sposób prowadzenia rozmów handlowych, budowania relacji i domykania sprzedaży. Bez masek, sztucznych technik i manipulacji. Uczymy się, jak sprzedawać skutecznie, zachowując szacunek do siebie i klienta.

To program, który łączy:

- **psychologię biznesu** (praktyczne narzędzia sprzedażowe i komunikacyjne),
- process work (**praca z emocjami, oporem, stresem**),
- **realne doświadczenie B2B** (ponad 20 lat w pracy z biznesem).

JAK TO DZIAŁA?

Prosty, ale głęboki proces w 5 krokach:



Program
masterclass dla
sprzedawców
i konsultantów,
którzy chcą
sprzedawać
w zgodzie ze sobą



Autentyczność w sprzedaży B2B



SEBASTIAN SAUTER SZKOLENIA I ROZWÓJ

DLA KOGO?

Dla osób pracujących
w sprzedaży i konsultingu
B2B, które:

- mają dość sztucznych technik sprzedaży
- chcą działać długofalowo, a nie „na szybko”
- cenią etykę i relacje, ale chcą być też skuteczne

☞ **Umów się na
bezpłatną,
20-minutową
rozmowę
demonstracyjną:**



668 46 78 46



sauter.sebastian@gmail.com



www.sebastiansauter.pl

KORZYŚCI DLA UCZESTNIKÓW

- ♦ **Wzrost pewności siebie** w rozmowach sprzedażowych.
- ♦ Umiejętność pracy z **obiekcjami bez „sprzedażowych trików”**.
- ♦ **Więcej domkniętych transakcji** dzięki lepszej jakości relacji.
- ♦ **Mniejszy stres** i większa satysfakcja z pracy.

FORMA

- ♦ 5 spotkań online na Zoomie
- ♦ Czas trwania: 3 godziny każde
- ♦ Mini-grupa: 6–12 osób
- ♦ Ćwiczenia, przykłady, przestrzeń na pytania

DLACZEGO JA?

- ♦ Psycholog biznesu z 20-letnim doświadczeniem
- ♦ Process worker i terapeuta – umiem pracować też z trudnymi emocjami w sprzedaży
- ♦ Praktyk sprzedaży i trener – znam realia B2B z obu stron stołu
- ♦ Prowadzę warsztaty w kameralnej atmosferze – jest czas na rozmowę i praktykę

ZRÓB PIERWSZY KROK W STRONĘ SKUTECZNOŚCI, KTÓRA NIE WYMAGA MASEK ANI MANIPULACJI

ILE KOSZTUJE INWESTYCJA W "AUTENTYCZNOŚĆ W SPRZEDAŻY B2B"?



USŁUGA	CENA
● INDYWIDUALNY UDZIAŁ • REALIZACJA 5 SPOTKAŃ PRZEDSTAWIONYCH W FOLDERZE • BONUS: 1 BEZPŁATNA KONSULTACJA 3 MIESIĄCE PO SKOŃCZONYM PROCESIE (1H KONSULTACJI)	1 950 ZŁ NETTO
● CENA DLA FIRM (GRUPA ZAMKNIĘTA) • REALIZACJA 5 SPOTKAŃ W MAX. 12 OSOBOWEJ GRUPIE • BONUS: 1 BEZPŁATNA KONSULTACJA DLA MANAGERA LUB HR - WSKAZÓWKI DO WSPARCIA WDROŻENIA, OMÓWIENIE PROCESU SZKOLENIA	7 900 ZŁ NETTO
● ROZSZERZENIE USŁUGI • MOŻLIWOŚĆ ROZSZERZENIA O PAKIET FOLLOW-UP – 2 INDYWIDUALNE SESJE ONLINE W CIĄGU 3 MIESIĘCY OD ZAKOŃCZENIA PROGRAMU	380 ZŁ NETTO ZA JEDNĄ KONSULTACJĘ FOLLOW -UP

DZIEKUJĘ ZA TWOJE ZAINTERESOWANIE